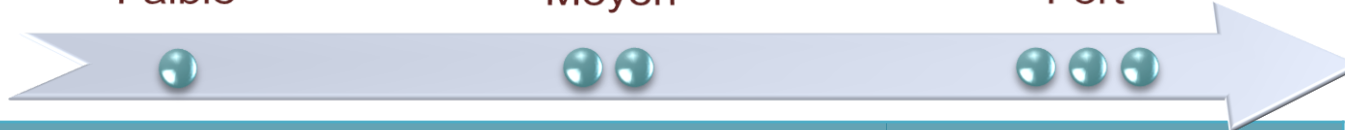


Le niveau d'enjeu est ...

Faible

Moyen

Fort



Vision Parties Prenantes

- Degré d'attente faible ou partagé de nos parties prenants **OU**
- Degré d'impact faible lié à nos décisions

- Degré d'attente fort de parties prenantes clés **ET**
- Degré d'impact fort lié à nos décisions

- Degré d'attente majeur de nos parties prenantes clés **ET**
- Degré d'impact majeur lié à nos décisions

Vision Organisation

- Faible influence sur le succès dans les 3 ans à venir
- Impacte faiblement la réussite de la stratégie (négligeable)

- Atout pour le succès dans les 3 ans à venir
- Contribue à la réussite de la stratégie (force/ faiblesse)

- Facteur Clé de Succès dans les 3 ans à venir
- Nécessaire à la réussite de la stratégie (obligatoire ou différenciation)

0 5 10 15 20 25 30 35 40 45 50 55 60 65 70 75 80 85 90 95 100

G U I D E D ' E V A L U A T I O N

Le niveau d'enjeu est ...

Faible

Moyen

Fort



Vision Parties Prenantes

- Degré d'attente faible ou partagé de nos parties prenants **OU**
- Degré d'impact faible lié à nos décisions

- Degré d'attente fort de nos parties prenantes clés **ET**
- Degré d'impact fort lié à nos décisions

- Degré d'attente majeur de nos parties prenantes **ET**
- Degré d'impact majeur lié à nos décisions

Vision Organisation

- Faible influence sur le succès dans les 3 ans à venir
- **Impacte faiblement la réussite de la stratégie (négligeable)**

- Atout pour le succès dans les 3 ans à venir
- **Contribue à la réussite de la stratégie (force/ faiblesse)**

- Facteur Clé de Succès dans les 3 ans à venir
- **Nécessaire à la réussite de la stratégie (obligatoire ou différenciation)**

0 5 10 15 20 25 30 35 40 45 50 55 60 65 70 75 80 85 90 95 100

G U I D E D ' E V A L U A T I O N